



САМОЕ ПРЕВОСХОДНОЕ СЫРЬЕ!

Мы входим в число немногих компаний в мире, которые производят сплав для собственных имплантатов. Свяжитесь с нами и узнайте о нашем качестве.

Mesa Italia S.r.l.
Via dell'Artigianato 35/37 - Travagliato (BS) ITALY
+39 030.6863251
east-europe@mesaitalia.it - www.mesaitalia.it

Магазин MIXI
город Алматы, улица Макатаева 137/А
Тел./WhatsApp +7(707)222-06-07
эл.адрес : mixi.almaty.2015@gmail.com
@mixi.stom.product - mesa_kazakhstan

РАСПИСАНИЕ КУРСОВ В УЧЕБНОМ ЦЕНТРЕ «ЛУЧ» НА СЕНТЯБРЬ 2024 г.

- 11-14 СЕНТЯБРЯ, г. АЛМАТЫ
Практический курс:
Изготовление циркониевой реставрации из ZIRCAD PRIME с минимальным наслоением в полную рамку и розовой эстетикой на титановой балке на имплантах.
- 5-7 СЕНТЯБРЯ, г. АЛМАТЫ
Практический курс:
Функциональная окклюзия
- 21-22 СЕНТЯБРЯ, г. АЛМАТЫ
Практический курс:
BUILD UP – расширяем горизонты. АВТОРСКИЙ КУРС
(современные стратегии восстановления зубов на этапах преездо и постэндодовосстановления)
- 28-29 СЕНТЯБРЯ, г. АЛМАТЫ
Практический курс: **WAX-UP**

Будьте счастливы, улыбайтесь шире, читайте «Стоматологический вестник»!

Реставрационные Материалы

EsFlow®

Светоотверждаемый жидкотекучий композит



www.spident.co.kr

spident_korea

www.luch.asia

too.luch

КОМПАНИЯ «SPIDENT»
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР ВЫСТАВКИ CADEX 2024 г.

ПОРТРЕТ

Почти 1200 стоматологов из 50 стран посетили вторую конференцию Dentsply Sirona (DS) World, которая прошла в Дубае в начале этого года. Мероприятие продемонстрировало «высший опыт в цифровой стоматологии» и переориентированную стоматологическую компанию, которая изменила способ реализации своей стратегии под новым руководством президента и генерального директора Саймона Кэмпииона. Dental Tribune International поговорила с Кэмпиионом в Дубае об операционных изменениях, произошедших в компании, ее обновленном фокусе на инновациях и инициативах в области клинического образования, а также о том, как она стремится оставаться конкурентоспособной в удовлетворении меняющихся потребностей стоматологов.

— Г-н Кэмпиион, с момента прихода в Dentsply Sirona в сентябре 2022 года вы сосредоточились на операционных изменениях и новой операционной модели для стимулирования роста и трансформации компании. Можете ли вы подробнее рассказать о наиболее значительных операционных изменениях, реализованных на данный момент, и о том, как они соотносятся с вашим видением будущего Dentsply Sirona?

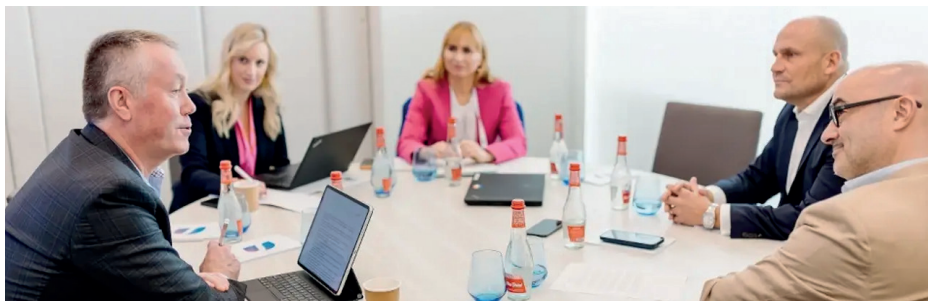
— Повышение эффективности организации является для нас четким фокусом, и мы управляем этим с помощью нашей операционной модели. Это дисциплина, которую мы привнесли в организацию, и она позволяет нам видеть все факторы, которые важны для нас как компании и для наших клиентов. Операционная модель отслеживает не только финансовые показатели, но и, например, количество обученных стоматологов и количество проведенных нами образовательных мероприятий — это вся организация.

Еще одно изменение связано с важными областями НИОКР и инноваций. Мы стали гораздо более дисциплинированными в том, как мы смотрим на НИОКР и их предсказуемость, особенно в области цифровой стоматологии. Мы считаем, что цифровая стоматология является ключом к будущему, и это стимулировало разработку и запуск наших продуктов за последние 18 месяцев. DS Core, в частности, станет краеугольным камнем стоматологии будущего. Мы запустили DS Core в мае 2022 года, и с момента запуска мы выпустили множество функций, рабочих процессов и услуг с добавленной стоимостью для наших пользователей. Например, мы запустили коммуникационный холст и симулятор SureSmile в сентябре прошлого года. Мы запланировали дорожную карту запусков, связанных с DS Core, на ближайшие годы. Все наше оборудование будет подключено к DS Core, и программное обеспечение будет играть центральную роль в практике стоматологии в будущем. Все наши клинические рабочие процессы будут работать на базе DS Core, и гибкость и эффективность, которые он предложит стоматологам и стоматологическим практикам, независимо от того, как они связаны или структурированы в операционном плане, будут значительными. Поэтому мы продолжим активно инвестировать в НИОКР и в цифровую стоматологию в частности.

Третье направление, на которое мы удвоили инвестиции, — это клиническое образование. Мы расширили наше клиническое образование, запустив новый цифровой канал, DS Academy Campus, и мы расширили наши мероприятия DS World. В прошлом году мы провели первый DS World Italy, а в этом году мы проведем первые мероприятия DS World в Токио и Сан-Паулу. За последний год мы также провели ряд симпозиумов по имплантации — один в Афинах, Греция, и еще один в Варшаве, Польша — и саммит Implant Solutions World Summit 2024 в Майами в июне.

— В интервью 2023 года вы упомянули акцент на «здоровом инновационном канвейере» и «выигрышном клиентском опыте». Не могли бы вы поделиться некоторыми идеями о последних инновациях, разработанных Dentsply Sirona, и о том, как они улучшают клиентский опыт, особенно в контексте цифровой стоматологии?

— В дополнение к DS Core в сентябре 2022 года мы запустили Primescan Connect. Сканеры играют центральную роль в будущем цифровой стоматологии, и мы знаем, что наш сканер чрезвычайно конкурентоспособен на рынке. В сочетании с DS Core он открывает дополнительную ценность для наших клиентов, независимо от того, как и где они практикуют стоматологию. Например, в Дубае мы запустили X-Smart Pro+, наш новый эндомотор, и я думаю, читатели слышали, насколько хорошо этот эндодонтический мотор работает на рынке. Мы также запустили систему цифровой печати зубных протезов Lucitone для внутреннего производ-



Слева направо: генеральный директор Dentsply Sirona Саймон Кэмпиион, вице-президент по связям с общественностью и корпоративным коммуникациям Мэрион Пар-Вайксберггер и старший менеджер по корпоративным коммуникациям Анна Брунс; а также директор по маркетингу Dental Tribune International Ларс Хоффман и генеральный директор Торстен Оемус (Фото: Dentsply Sirona)

ства зубных протезов в сочетании с нашим решением Primerprint.

Хотя я не могу поделиться подробностями, будьте уверены, что в 2024 году Dentsply Sirona осуществит еще несколько значимых запусков. Мы тратим более 4% нашего дохода, что составляет около 170 миллионов долларов США в год, на НИОКР, и большая часть этой суммы идет в цифровое пространство и, в частности, в сферу программного обеспечения. Это не изменится. На самом деле, мы стремимся более эффективно расходовать наши доллары на НИОКР, чтобы мы могли открыть еще больше ценности для наших клиентов.

«Будьте уверены, что в 2024 году Dentsply Sirona осуществит еще несколько значимых запусков».

— Чтобы было ясно, будут ли эти инвестиции в НИОКР видны во всех областях продуктов и специальностях?

— Мы были и хотим оставаться лидером в области цифровых технологий, но, как вы справедливо отметили, у нас очень широкий портфель с потребностями в НИОКР. Мы удовлетворяем эти потребности, гарантируя, что мы используем наши ресурсы наиболее эффективным образом, оценивая, предсказуемы ли проекты с точки зрения того, когда они выйдут на рынок, и есть ли у них потенциал удовлетворить ключевые потребности клиентов. Затем мы расставляем приоритеты в этих потребностях, чтобы действительно изменить ситуацию для врачей и их пациентов.

В связи с этим мы усилили нашу близость к клиенту и центрированность. Один из способов, которым мы это сделали, — опросы, которые помогают нам понять, как наши продукты воспринимаются на рынке. Совсем недавно мы опросили 2000 стоматологов в США, Германии и Китае, чтобы оценить, есть ли у нас какие-либо пробелы в продуктах. Подавляющее большинство ответов из всех трех географических регионов состояло в том, что у нас нет существенных пробелов в нашем портфеле. Будь то профилактическая, реставрационная, эндодонтическая, элайнеры, имплантация или цифровая стоматология, нас считают имеющими чрезвычайно конкурентоспособные решения для имплантации и чрезвычайно конкурентоспособные основные стоматологические решения. Это означает, что мы можем адаптировать нашу работу по НИОКР, чтобы сосредоточиться на тех областях, где мы видим возможности. Кроме того, мы наняли Кевина Бойла на должность старшего вице-президента и главного технологического директора, и он привнесет богатый опыт в продвижении инноваций дисциплинированным и предсказуемым, но захватывающим образом.

— Что вы можете рассказать нам о внедрении искусственного интеллекта (ИИ) в портфолио и позиции Dentsply Sirona в отношении технологий ИИ?

— Ваш вопрос очень своевременен: недавно я был на нашем предприятии в Уолтеме, штат Массачусетс, где находится наша группа ИИ. Мы провели полный обзор нашей воронки ИИ, и я очень взволнован тем, что увидел. Тема ИИ уже давно является частью НИОКР, например, в прошлом году мы представили ИИ через наш симулятор

SureSmile. ИИ будет чрезвычайно важен в будущем для цифровой стоматологии, помогая стоматологам быстрее принимать решения и предоставляя вспомогательные инструменты для проверки или опровержения их первоначальных гипотез.

В дальнейшем искусственный интеллект станет неотъемлемой частью DS Core; по сути, он уже является таковым, и его роль в нашем оборудовании и программном обеспечении будет продолжать расширяться.

— С тех пор, как вы начали работать генеральным директором в Dentsply Sirona, какие были самые большие проблемы и успехи, и как вы видите, как это будет развиваться в будущем?

Как и для многих компаний, период COVID-19 был сложным, а затем наша компания претерпела смену руководства. Итак, первое, к чему мы приступили, — это попытка стабилизировать организацию, донося очень четкие сообщения команде и создавая прочную основу для того, чего мы хотели достичь. Эти усилия проявились в форме очень четких стратегий в отношении инноваций, операций, качества, клинического образования и инвестиций, а также в конкретных терминах относительно того, как выглядит «хорошо» в соответствии с внешними и внутренними ожиданиями. Это были основополагающие элементы. Я думаю, что самое захватывающее для всех нас — это положение, в которое нас ставит наш портфель — наличие сквозного портфеля с очень высококачественными продуктами и надежной линейкой того, что должно произойти. Наше будущее находится под нашим собственным контролем.

— Итак, изменения были в основном внутренними, возвращением к сильной стороне портфолио и правильной передаче сообщения, но были ли какие-то конкретные стратегические изменения?

— Стратегическое изменение заключалось в инвестициях, которые мы делаем в клиническое образование. Я думаю, что мы не делали этого в прошлом. За последние 12 месяцев мы подкрепили свои слова делами, сделав значительные инвестиции в проведение двух дополнительных мероприятий DS World и разработку отличного онлайн-клинического образования, которое доступно большому количеству людей по всему миру.

— С запуском кампуса DS Academy клиническое образование становится больше похоже на глобальную инициативу, платформу, которая доступна каждому стоматологу по всему миру на его родном языке и по низкой цене. Это ли ваша цель — демократизация клинического образования?

— Слово «демократизация» очень уместно. Новый кампус предоставляет стоматологам по всему миру доступ к ряду живых и запрашиваемых курсов по темам по всему спектру специальностей и по общим темам в стоматологии, включая диагностику и планирование лечения, имплантацию и эндодонтию, а также ключевые темы, такие как то, как стоматологи могут обеспечить устойчивость в своей собственной практике.

В первом квартале этого года мы расширяем предложение DS Academy более чем на 20 курсов по элайнерам и восстановительной

стоматологии, и мы продолжим расширять наше предложение в течение 2024 года. Это не является поворотным моментом с нашей стороны, поскольку мы рассматриваем онлайн-обучение как дополнение к очному обучению. Наши предложения по онлайн-обучению могут помочь оснастить наших клиентов, чтобы они могли максимально использовать очное обучение и подготовить их к более продвинутому обучению в пространстве «равный-равному».

— У вас большой выбор докладчиков во всех областях стоматологии, и вы решили перейти к собственной серии мероприятий. Означает ли это, что вы сократите более крупные традиционные стоматологические мероприятия и сосредоточитесь на собственных локальных мероприятиях?

— Наша стратегия заключается в том, чтобы делать и то, и другое. DS World, очевидно, является нашим флагманским мероприятием, будь то в Лас-Вегасе, Мадриде, Италии, Дубае, Токио или Сан-Паулу. Я думаю, что важность мероприятия и качество обучения, которое мы предоставляем, отражаются в количестве людей, которые его посещают. У нас было около 5000 стоматологов в Лас-Вегасе, 1000 гостей в Мадриде и более 1200 здесь, в Дубае. Мы ожидаем похожих цифр в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Это большие инвестиции со стороны компании. Отказываемся ли мы от других мероприятий? В целом ответ — нет. Мы приняли очень значимое участие в прошлогодней Международной стоматологической выставке в Кельне, и мы снова примем участие в марте следующего года. Мы не отступаем от традиционных способов, которыми мы появляемся перед нашими клиентами. Сочетание возможностей, предложений и охвата дает нам возможность дополнить традиционные мероприятия нашими собственными.

«Цель обучения стоматологии должна заключаться в том, чтобы сделать его более доступным и понятным для всех, кто в нем участвует».

— И через DS Academy Campus вы теперь можете донести это сообщение до областей, где нет личных мероприятий?

Онлайн означает, что практически нет границ. Контент может быть адаптирован к местным языкам, и я думаю, что ИИ окажет огромную помощь в этой области. Я думаю, мы действительно должны сделать это проще. Цель продуктов в стоматологии — облегчить жизнь врачей. Цель обучения в стоматологии должна заключаться в том, чтобы сделать его более доступным и понятным для всех, кто участвует. Если это означает выход в онлайн на местных языках, то нам нужно рассмотреть эти возможности.

— Как мы видели в Дубае, Dentsply Sirona также любит приглашать местных спикеров, а не только международных.

— Я думаю, что важно слышать от коллег в сообществе, и я думаю, что это также мерило, по которому мы можем измерять наш успех как поставщика обучения мирового класса для местных врачей. Эти возможности также поддерживают местных ключевых лидеров общественного мнения в их стремлении стать сильными голосами в международном стоматологическом сообществе.

— Что вы хотите сказать врачам о Dentsply Sirona?

— Я считаю, что наше предложение не имеет себе равных в стоматологическом мире. У нас есть возможность дать врачам возможность оказывать стоматологическую помощь мирового класса не только потому, что у нас нет существенных пробелов в продуктах, но и потому, что мы можем поддерживать их посредством нашего онлайн- и очного клинического обучения. Мы хотим быть вашим партнером в предоставлении наилучшего ухода вашим пациентам, независимо от того, в какой точке мира вы работаете. ■

С оригиналом интервью вы можете ознакомиться на сайте <https://us.dental-tribune.com/>

SKY[®]

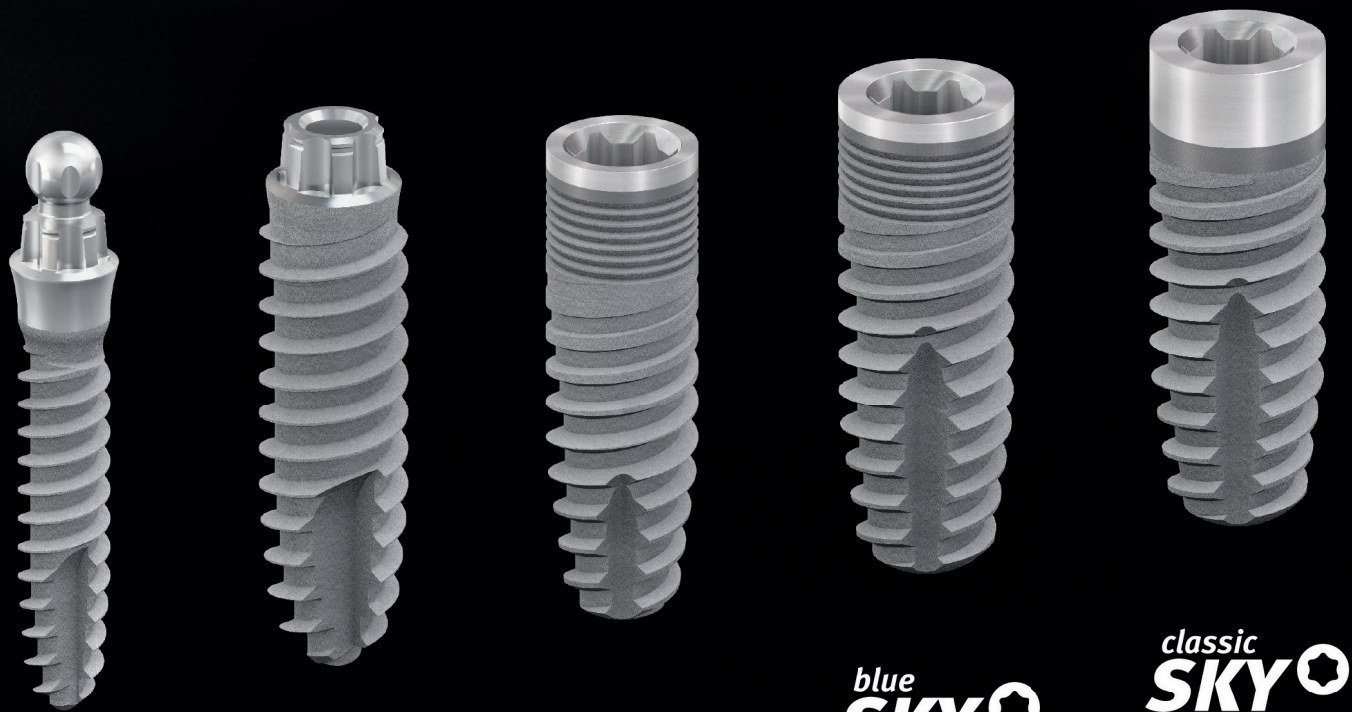
IMPLANT SYSTEM



сopa SKY[®]

white SKY[®] T.L.
ZIRCONIA IMPLANT
TISSUE LINE

white SKY[®] A.L.
ZIRCONIA IMPLANT
ALVEO LINE



mini¹ SKY[®]

mini² SKY[®]

narrow SKY[®]

blue SKY[®]

classic SKY[®]

bredent group

Euronda Pro System –

это система полной защиты для стоматологической практики, разработанная для безопасности оператора, пациента, инструментов и рабочего пространства.



Благодаря линии Pro System возможно внедрение передового, эффективного и действенного протокола стерилизации, повышающего безопасность практики и оптимизирующего ее ресурсы.

Euronda®

ОБОРУДОВАНИЕ EURONDA В НАЛИЧИИ В МАГАЗИНАХ «ЛУЧ»

ТЕРМОДЕЗИНФЕКТОР EUROSAFE 60 – АВТОМАТИЧЕСКАЯ ОЧИСТКА, ВСЕ В ОДНОМ

Термодезинфектор Eurosafе 60 включает в единый цикл предварительную обработку, мытье, термодезинфекцию и сушку, удаляя необходимость ручной чистки и гарантируя более эффективные результаты за меньшее время и с меньшим риском для оператора. Вместительная ванна на 60 литров позволяет термодезинфицировать множество разных предметов одновременно, включая отдельные инструменты, наконечники, контейнеры и кассеты, оптимизируя использование внутреннего пространства благодаря множеству аксессуаров.

АВТОКЛАВЫ EURONDA

E8 – Доступный в использовании, технологичный и понятный: E8 предлагает разумный баланс между инновациями и эргономикой, мощностью, потреблением и удобством в использовании.

E10 – это автоклав класса В последнего поколения. Благодаря еще более мощной вакуумной помпе, новому генератору моментального пара и оптимизированному циклу сушки E10 приобретает лучшие эксплуатационные качества среди стерилизаторов Euronda.

ТЕРМОЗАПЕЧАТЫВАЮЩИЕ УСТРОЙСТВА

Термозапечатыватель Euroseal Infinity – устройство с непрерывным циклом и постоянной температурой: прочное, надежное и простое в использовании, с привлекательным и функциональным дизайном. Новое встроенное режущее устройство и фронтальный сварочный рычаг не только улучшают эргономику и безопасность, но и облегчают операции упаковки и запечатывания. Благодаря этому решению размеры устройства ограничены и позволяют легко разместить его на столе, или же закрепить вертикально на стене.

Электронный термозапечатыватель с непрерывным циклом и постоянной температурой, Euroseal 2001 Plus – это синоним прочности, надежности и удобства в использовании. Рычаг запечатывания для простоты операций расположен в передней

части. Благодаря этому габариты машины более компактные и позволяют расположить ее на рабочем столе или на имеющемся свободном пространстве стоматологического кабинета.

УЛЬТРАЗВУКОВЫЕ ВАННЫ

Eurosonic 4D – самая передовая цифровая ультразвуковая ванна в линейке Euronda. Управление с подсветкой LED и «световая дорожка», а также сигналы, связанные с разными циклами, временем и температурой для интуитивно понятного использования.

Eurosonic 3D

Ультразвуковая цифровая ванна, характеристикой которой является неизменная работа при температуре 60°C и временем 0-30 минут, регулируемым посредством управления с подсветкой LED.

Eurosonic Energy оснащена технологией Sweep Mode, которая равномерно распределяет ультразвуковые волны, обеспечивая тщательную очистку.

Прочная и удобная в использовании с корпусом из нержавеющей стали и ударопрочной крышкой антикапля, оснащена боковыми ручками, для облегчения процедуры разгрузки, и новой, интуитивно понятной, панелью управления.

Eurosonic Micro

Ультразвуковая электронная ванна с единственным фиксированным циклом длительностью 10 минут. Оборудована пьезокерамическим датчиком. Идеальна для чистки инструментов небольших размеров или сложной формы с труднодоступными углублениями. Ванна из нержавеющей стали емкостью 0.5 Л. Крышка включена.

СИСТЕМЫ ОБРАБОТКИ ВОДЫ

Aquafilter 1 к 1

Во всех автоклавах класса В и других приборах Euronda Pro System для корректной работы и продления срока эксплуатации должна использоваться только деминерализованная вода. Поэтому необходимо применение эффективного прибора для обработки воды.



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР В КАЗАХСТАНЕ ТОО «ЛУЧ»



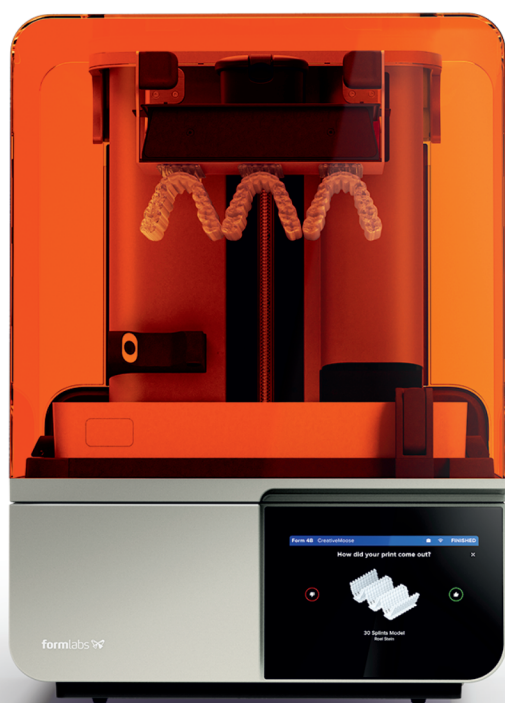
СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

КОМПАНИЯ «EURONDA»
БУДЕТ ПРЕДСТАВЛЕНА
НА СТЕНДЕ ТОО «ЛУЧ» А1/В1,
ПАВИЛЬОН 11
БУДЕМ РАДЫ ВСТРЕЧИ С ВАМИ
8-10 ОКТЯБРЯ 2024 Г., ВЦ «АТАКЕНТ»

Formlabs Form 4B



САМЫЙ БЫСТРЫЙ И САМЫЙ ТОЧНЫЙ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ 3D ПРИНТЕР В МИРЕ



11 МОДЕЛЕЙ ЗА 9 МИНУТ!



ЭКСКЛЮЗИВНО
В КОМПАНИИ «ЛУЧ»

КОМПАНИЯ «FORMLABS» ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
СПОНСОР ВЫСТАВКИ CADEX 2024



ИНТРАОРАЛЬНЫЙ СКАНЕР

MEDIT i700

ЦЕНА: 5 900 000 ТГ



ВО ВСЕХ МАГАЗИНАХ ТОО «ЛУЧ»



too.luch

+7 776 629 44 33

www.luch.asia

Функциональное лечение и улучшение эстетики с помощью системы управления рисками

Kris Swanson, DDS
Leon Hermanides, CDT

В данном случае речь идет о пациентке с большим объемом стоматологического лечения, которую беспокоил растущий дискомфорт от неправильного прикуса. Она также опасалась возможного разрушения или потери передних зубов. Лечащий врач использовал системный подход к диагностике и планированию лечения, учитывая профиль риска и эстетические проблемы пациентки. Лечение заключалось в устранении боли в суставах, восстановлении верхнего зубного ряда, а затем нижнего зубного ряда с использованием комбинации прямых и не прямых реставраций. Все лечение было завершено без увеличения риска для общего стоматологического здоровья пациентки.



Пациентка впервые обратилась в клинику с жалобами на неправильный прикус, вызывающий дискомфорт, боль в суставах и ощущение, что ей приходится сжимать челюсть, чтобы свести зубы вместе. У пациентки были проблемы с зубами, и она все больше расстраивалась из-за состояния своей полости рта. Стоматологи, сталкиваясь с пациентом, описывающим множество сложных проблем, не должны торопиться с завершением лечения, поскольку это может привести к непоследовательным и непредсказуемым результатам, а также к разочарованию как лечащего врача, так и пациента. Для решения проблемы вызывающего дискомфорт неправильного прикуса этой пациентки был использован системный подход, который не только помог диагностировать ситуацию, но и повысил доверие пациентки к лечащему врачу, а также помог мотивировать ее на решение проблем с эстетикой.

Поскольку лечение пациентки с ограничением жевательных движений (ОЖД) подразумевает лечение боковых зубов в адаптированном центральном положении, была решена проблема неравномерной визуальной высоты коронок боковых зубов. Для увеличения визуальной длины зубов использовалась техника реконтурирования абатментов и протезирования на имплантатах. Сотрудничество между лечащим врачом и лабораторным техником было критически важным для создания четкого представления о желаемом результате.

Обзор клинического случая

Пациентку, 64 года, бывшую ассистентку стоматолога, направил недавно вышедший на пенсию стоматолог, который, как бывший клинический инструктор Центра Койса, знал авторов и был знаком с их работами. Однако по направлению врача пациентке пришлось проехать более 700 миль от своего дома, поэтому сроки лечения были скорректированы с учетом графика ее поездок.

В ее стоматологическом анамнезе было ортодонтическое лечение в возрасте 52 лет, и она сообщила о проблемах с прикусом/дисфункции в височно-нижнечелюстном суставе, возникших после дополнительного обширного стоматологического лечения. Она становилась все более недовольной своей улыбкой и была обеспокоена черными треугольниками между передними зубами нижней челюсти и неровным по-



Фото улыбки анфас до лечения



Нижний зубной ряд до лечения, вид с окклюзионной стороны

ложением десневого края боковых реставраций на имплантатах на верхней челюсти. Изношенные и сколотые передние зубы верхней челюсти были ранее восстановлены большим количеством композита класса III. Она беспокоилась, что сломает передние зубы, и хотела найти более долгосрочное решение, чем восстановление с помощью прямой композитной реставрации. Ее клиническое состояние до лечения представлено на фото 1-4.

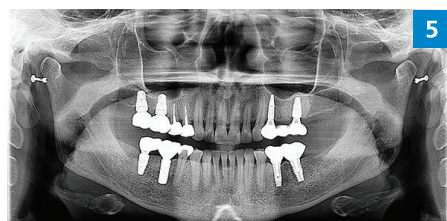
Медицинский и стоматологический анамнез

В анамнезе у пациентки была гипопаратиреоз, функция щитовидной железы, кислотный рефлюкс и диабет II типа (A1C 5,7), которые контролировались с помощью лекарств. По истории болезни и возрасту она была отнесена к II классу Американского общества анестезиологов (ASA).

Она регулярно получала стоматологическую помощь и имела заболевания пародонта в семейном анамнезе. У нее в анамнезе были перелом и/или скол зубов, но активного кариеса не было в течение предыдущих 3 лет.

Диагностика, оценка риска и прогноз

Пародонт: были отмечены карманы глубиной от 2 мм до 4 мм без кровоточивости на ее естественных зубах. Вокруг имплантатов моляров имелись отдельные карманы глубиной от 5 до 6 мм. Она была отнесена к II стадии Американской академии пародонтологии (AAP) (от 2 мм до 4 мм горизонтальной потери кости), класс B (из-за диабета II типа) (фото 5).



Панорамная рентгенограмма до лечения

Риск: Умеренный.
Прогноз: Благоприятный.

Биомеханика: активного кариеса не отмечено. Имеющиеся имплантаты, заменяющие зубы 1.7, 1.6, 2.4, 2.6, 3.6, 3.5, 4.6 и 4.7, а также зубы 1.3 и с 3.4 по 4.4, имели хороший прогноз. Зубы с 1.2 по 2.3 имели благоприятный прогноз из-за имеющихся



Зубы разомкнуты, видны проблемы с эстетикой пациентки, фото до лечения

больших композитных пломб. Зубы 1.5 и 1.4 имели плохой прогноз, поскольку их структура была повреждена, и ранее в них было проведено лечение корневых каналов.

Риск: Умеренный.

Прогноз: Благоприятный.

Функция: Пациентка сообщила о болезненности и двустороннем хлопке в височно-нижнечелюстном суставе, но щелчков или блокировки не было. Она избегала многих продуктов из-за страха сломать зубы. За последние 5 лет она заметила, что ее верхние и нижние передние зубы стали короче и что теперь она сильнее бьет по передним, чем по задним зубам. Она сообщила, что ей приходится сжимать челюсть, чтобы зубы сошлись, и она осознавала, что сжимает зубы днем и ночью. Она носила ночную капу и делала это регулярно на протяжении многих лет. Отмечалась подвижность зубов 1.5, 1.4, 3.2-4.3 и 4.5. Испытания на нагрузку и неподвижность были отрицательными. Минимальное истирание было отмечено на зубах с 1.3 по 2.3 и с 3.4 по 4.4. Был поставлен диагноз «ограничение жевательных движений» (ОЖД).

Риск: Умеренный.

Прогноз: Неблагоприятный.

Зубочелюстная система: У пациентки были заметны десны как при естественной улыбке, так и при улыбке Дюшенна. Она хотела воссоздать прежнюю улыбку. Ее передние зубы верхнечелюстной группы имели приемлемую симметрию десны и находились в правильном положении, что упрощало лечение. Поэтому ее прогноз был повышен с «безнадежного» до «неблагоприятного».

Риск: Высокий.

Прогноз: Неблагоприятный.

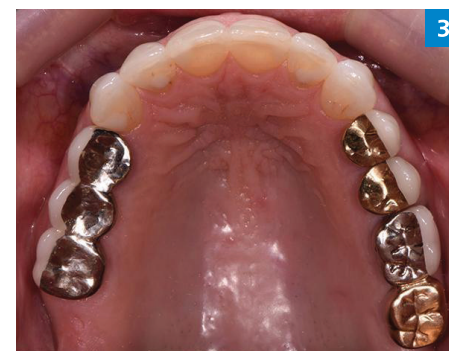
Цели лечения

Цели лечения заключались в том, чтобы реализовать видение пациентки о более удобном прикусе и улучшенной эстетике без увеличения биомеханического риска, изготовить долговечные, функциональные реставрации и создать более гармоничную улыбку. Повторное положение нижней челюсти определяется с помощью депрограмматора Kois (KDP) (Kois Center), а затем выполняют реставрацию зубов с нижней челюстью в депрограммированном мышечковом положении. Лицевой контур боковых реставраций на имплантатах на верхней челюсти будет изменен, чтобы гармонизировать с уровнем десны передних зубов.

Лечение

Этап 1: Предварительная консультация, доставка депрограмматора

На первичном приеме было проведено полное обследование, включая составление полной пародонтологической карты, серию снимков и рентгенографию. Были сняты оттиски для моделей, KDP и отбеливающих кап. После первичного осмотра зуботехническая лаборатория изготовила 3D-оттиск KDP, и пациентка вернулась для установки и обсуждения вариантов лечения. Оконча-



Верхний зубной ряд до лечения, вид с окклюзионной стороны

тельный план лечения будет утвержден после депрограммирования и последующей регистрации прикуса. Лечение включает увеличение вертикального окклюзионного расстояния (ВОР) путем восстановления боковых зубов. Это позволит облегчить ОЖД и удлинить передние зубы верхней челюсти. В связи с тем, что пациентку беспокоили имеющиеся большие композитные пломбы III класса на передних зубах верхней челюсти, она попросила сделать не прямые реставрации на передних зубах верхней челюсти. С учетом эстетических пожеланий пациентки передние нижние зубы будут отбелены. В течение 3 недель ей было предписано постоянно носить KDP, за исключением приема пищи.

После 3-недельного периода ношения депрограмматора пациентка вернулась и были получены данные окклюзии. Она сообщила о комфорте в суставах и отсутствии боли при ношении KDP. Челюстно-лицевой анализатор Kois (Kois Center) использовался для установки моделей на артикуляторе Panadent (Panadent). Точка первоначального окклюзионного контакта находилась в переднем отделе, что подтверждает диагноз ОЖД.

Этап 2:

Окончательный план лечения

Диагностический восковой слепок был изготовлен с использованием 10-этапного подхода к лечению (Kois Center). В состоянии покоя губ отображение бугорка было -1 мм; поэтому к длине бугорка добавили 1,5 мм и выровняли верхнюю дугу. Для гармонии с передними зубами боковые зубы верхней челюсти были удлинены примерно на 1-3 мм. Зубы нижней челюсти должны быть выровнены до длины зуба 3.2.

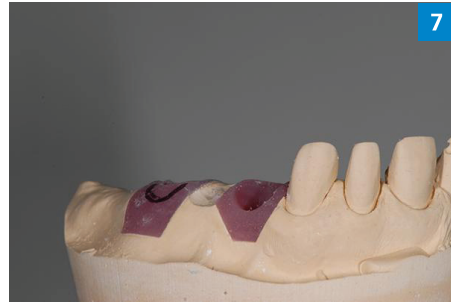
Непрямые реставрации будут установлены на зубы с 1.5 по 2.3 и 4.5; на зубы 1.6, 3.6, 3.5, 4.6 и 4.7 будут установлены индивидуальные коронки на имплантатах с опорой на абатменты; а на зубы 1.4-1.6 будет установлен индивидуальный мостовидный протез на имплантатах с опорой на абатменты. Прямые композитные реставрации будут установлены на окклюзионные поверхности зубов 3.4 и 4.4 и режущие края зубов 3.3 и 4.3. Кроме того, композитный материал будет установлен интерпроксимально для устранения черных треугольников в десневой трети зубов 3.3-4.3.

ВОР будет увеличено примерно на 1 мм, чтобы сгладить жевательный путь и удлинить передние зубы верхней челюсти. Визуально неадекватная длина коронок в левом боковом отделе верхней челюсти будет устранена с помощью изменения тканей вокруг абатментов имплантатов и овального участка промежуточной части, что позволит создать более симметричную и приятную улыбку. Пациентка будет получать регулярный пародонтологический уход у местного стоматолога.

Этап 3:

Верхний зубной ряд

Зубы 1.5, 1.4 и с 1.2 по 2.2 были препарированы под консервативные реставра-



Модель до (фото 6), во время (фото 7) и после (фото 8) корректировки мягких тканей в апикальном направлении для имитации идеальной длины зубов (2.4–2.6) и подготовки овальной промежуточной части протеза

Изменение тканей для обеспечения пассивной посадки протеза



Максимальные бугорково-фиссурный контакт зубов-антагонистов, вид после лечения

Естественная улыбка пациентки, вид после лечения

Верхний зубной ряд после лечения, вид с окклюзионной стороны

Нижний зубной ряд после лечения, вид с окклюзионной стороны

ции с полным покрытием, а зубы 1.3 и 2.3 – под реставрации с частичным покрытием. Реставрации на имплантатах на зубах 1.7 и 1.7 и мост с опорой на имплантаты на левой половине верхней челюсти были удалены, установлены слепочные трансферы для открытой ложки и снят оттиск из поливинилсилоксана (ПВС).

Временные реставрации на верхней челюсти были изготовлены по диагностическому восковому оттиску с использованием матрицы ПВС, а в боковом отделе они были зафиксированы на временных абатментах. Боковые коронки будут изготовлены из слоистого диоксида циркония для обеспечения прочности и непрозрачности, чтобы скрыть металлические абатменты. Передние коронки будут изготовлены из дисиликата лития, так как этот материал обладает повышенными эстетическими качествами. Визуальная длина зубов на имплантатах на верхней челюсти сначала определялась в лаборатории (фото 6–8), а клиническая коррекция десны проводилась на приеме у врача. Для создания двустороннего равного окклюзионного контакта в боковом отделе потребовалась небольшая окклюзионная коррекция зубного ряда нижней челюсти. Пациентка вернулась на следующий день для снятия оттисков с временных реставраций и получения фотографий, а также для регистрации центрической окклюзии. Регистрация проводилась путем создания небольшого прямого композитного депрограмматора на небной поверхности зубов 1.1 и 2.1, открывая прикус на 0,5 мм. Временные реставрации в боковом отделе верхней челюсти были удалены, на имплантаты были установлены высокие заживляющие винты, и была проведена регистрация прикуса. Заживляющие винты были сняты и отправлены вместе с корпусом в лабораторию для установки.

Через 1 месяц пациентка вернулась для установки реставраций на верхней челюсти. Чтобы обеспечить полную посадку абатментов и реставраций, перед примеркой реставраций был проведен реконтуринг десны в левом боковом отделе верхней челюсти. После введения анестезии были установлены покрывные винты. Для обезболивания и контроля кровотечения была проведена дополнительная инфильтрация анестетика вокруг мест расположения имплантатов и промежуточной части мостовидного протеза с использованием лидокаина 2% с эпинефрином 1:50,000. После оценки мест расположения имплантатов и промежуточной части мостовидного протеза на рабочей модели, алмазный бор K55 (Brasseler USA) был использован для изменения тканей, чтобы обеспечить пассивную посадку индивидуальных абатментов и реставраций на имплантатах (фото 9). Рентгенограммы подтвердили полную посадку компонен-

тов имплантата перед цементированием. Затем все реставрации были оценены с точки зрения эстетики, полноты посадки, окклюзии и проксимальных контактов, и пациентка дала согласие на постоянную посадку. Зубы подвергались микротравлению с помощью 27-микронного оксида алюминия, а абатменты имплантатов были затянута с моментом 35 Нсм. Литий-дисиликатные коронки на зубах с 1.3 по 2.3 были очищены, обработаны силаном, а затем плотно зафиксированы с помощью самоклеящегося композитного цемента (RelyX Unicem 2, 3M Oral Care). Боковые циркониевые коронки на верхней челюсти были подвергнуты микротравлению, очищены, покрыты мономером MDP (Z-Prime Plus, BISCO) и плотно посажены на зубы 1.5 и 1.4 и индивидуальные абатменты на имплантатах. Для уточнения окклюзии нижнего зубного ряда была проведена окклюзионная коррекция с использованием напечатанного KDP.

Этап 4: Зубной ряд нижней челюсти

Лечение зубного ряда нижней челюсти было проведено на следующий день. Окклюзионные поверхности и режцовые края зубов 3.4-4.4 были восстановлены с помощью прямого бондинга, в соответствии с диагностической восковой моделью. Методом лития под давлением на окклюзионные поверхности зубов 3.6 и 4.4 был нанесен композитный материал (G-aenial Universal Injectable, Bleach White, GC America). Поливиниловый язычный стент использовался для добавления микрогибридного композита (Vit-I-escence, A1, Ultradent) на режущие края зубов с 3.3 по 4.3. Черные треугольники во фронтальной части были закрыты адгезивным композитным материалом по разработанной лечащим врачом методике с использованием матрицы для фронтальной части (Blue View VariStrip, Garrison Dental Solutions) со встроенной кривизной, которая обеспечивает идеальные интерпроксимальные контуры и маргинальную адаптацию. Зуб 4.5 был препарирован, и был снят оттиск из ПВС для изготовления индивидуальных абатментов и коронок на имплантатах на зубах 3.6, 3.5, 4.6 и 4.7, а также для коронки на зубе 4.5. Временные протезы нижней челюсти были изготовлены по диагностической восковой модели с использованием матрицы из ПВС и временных абатментов. Напечатанный KDP был установлен, и была сформирована новая центрическая окклюзия с открытием прикуса примерно на 0,5 мм. Затем временные протезы в боковом отделе были удалены и установлены заживляющие винты. Временные реставрации были установлены. Заживляющие винты были отправлены в лабораторию, чтобы облегчить точную установку.

Верхний зубной ряд после лечения, вид с окклюзионной стороны

Через 3 недели пациентка вернулась для установки реставраций на нижнюю челюсть. При цементировании коронок на верхней челюсти использовались те же протоколы. Для уточнения окклюзии и достижения равного двустороннего одновременного контакта снова использовался KDP. Пациентку усадили вертикально, попросили пожевать 220-микронную бумагу, и затем устранили все функциональные помехи.

Этап 5: Послеоперационный осмотр и финальные фотографии

Через месяц после завершения лечения пациентка вернулась на послеоперационный осмотр и для получения финальных фотографий. Она была в восторге от удобства нового прикуса и счастлива от своей красивой улыбки (фото 10–15).

Обсуждение

Пациентка, имеющая в анамнезе значительный опыт лечения зубов, обратилась за помощью в связи с ухудшением симптомов, вызванных неудобным прикусом и болью в челюсти. Постоянные боли в челюстных суставах, а также опасения по поводу разрушения или потери передних зубов стали причиной лечения. Однако после того, как она узнала о применении KDP и о сопутствующем облегчении симптомов, ее доверие к нынешней команде специалистов по эстетической реставрации как к способной адекватно восстановить ее функциональную и эстетическую гармонию значительно возросло.

После сопоставления установленных гипсовых моделей с депрограммированными окклюзионными пластинками было определено, что потребуется замена реставраций в боковых отделах верхней и нижней челюстей. Это также позволит восстановить имплантаты в боковом отделе верхней челюсти до видимой длины зубов, более гармонично сочетающейся с уровнем десны и длиной передних зубов верхней челюсти.

На основе диагностической модели был создан план окончательных реставраций для принятия решений о лечении пациентки и создания матриц для временных реставраций. В зуботехнической лаборатории была отлита модель мягких тканей, воспроизводящая клиническую ситуацию пациентки. Перед проектированием индивидуальных абатментов CAD/CAM, используя диагностический слепок в качестве эталона, зубной техник смог изменить мягкие ткани, расположенные коронально по отношению к месту установки



Разомкнутые челюсти крупным планом, вид после лечения

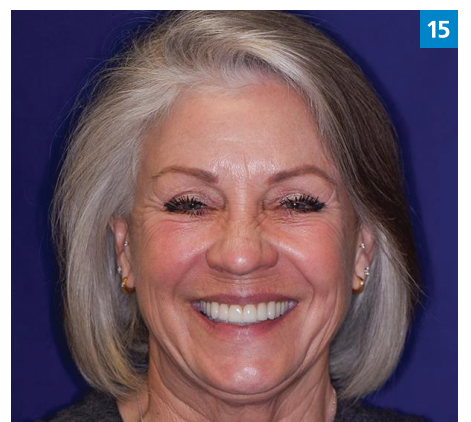


Фото улыбки анфас после лечения

дентального имплантата. Препарирование тканей перед 3D-сканированием для создания конструкции абатмента позволило контролировать их профиль прорезывания и создать более заметную структуру зуба, гармонично сочетающуюся с положением десны передних зубов и устраняющую беспокойство пациента по поводу видимой длины реставраций.

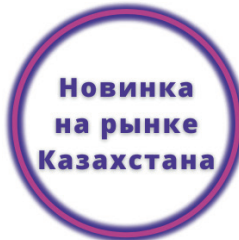
Хотя управление тканями было бы возможно на предварительном этапе, были учтены ограничения, связанные с лечением пациентки из другого штата, чтобы сократить время ожидания и добиться более предсказуемого результата. Этот выбор не нанес ущерба эстетике и биологии конечного результата лечения.

Заключение

Решение главной проблемы пациентки – боли в суставах – побудило ее сосредоточиться на общих целях лечения зубов. Несмотря на неоднократную замену реставраций, ее симптомы продолжали ухудшаться, а эстетические ожидания не оправдывались. При управлении ее профилем риска и работе с эстетическими проблемами авторы использовали системный подход в диагностике и планировании лечения, что было крайне важно для создания и реализации новых возможностей для пациентки. ■

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ, СКИДКИ, АКЦИИ

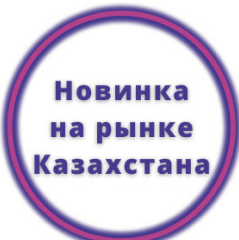
ЦИФРОВАЯ ПАНОРАМНАЯ/
ТОМОГРАФИЧЕСКАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ
СИСТЕМА FONA STELLARIS 3D



Stellaris 3D без цефалостата + системный блок с предустановленным ПО Oris Win & Implant 3D

Цена: 15 900 000 тг

ЦИФРОВАЯ ПАНОРАМНАЯ/
ТОМОГРАФИЧЕСКАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ
СИСТЕМА FONA STELLARIS 3D



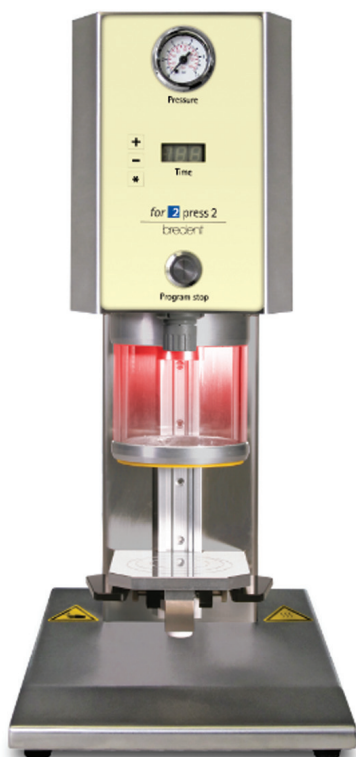
Stellaris 3D с цефалостатом + системный блок с предустановленным ПО Oris Win & Implant 3D

Цена: 19 900 000 тг

АППАРАТ **bredent** group
FOR2PRESS

■ ДЛЯ ПРЕССОВАНИЯ
МАТЕРИАЛА BIO HPP
(High Performance
Polymer)
ПОД ВАКУУМОМ

■ ИЗГОТОВЛЕНИЯ
БЕЗМЕРАЛОВЫХ
КОРОНОК, А ТАКЖЕ
НЕСЪЕМНЫХ
МОСТОВИДНЫХ
ПРОТЕЗОВ
И СЪЕМНЫХ
КОНСТРУКЦИЙ



**В НАЛИЧИЕ
В ТОО «ЛУЧ»**



+7 776 629 44 33



PIEZOTOME CUBE –
УЛЬТРАЗВУКОВОЙ НОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ
АППАРАТ ДЛЯ КОСТНОЙ ХИРУРГИИ

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Самый мощный пьезохирургический аппарат в мире.
- Уникальные технологии управления мощностью.
- Эффект кавитации и прогнозируемость лечения: ирригация от 10 до 120 мл/мин с шагом в 10 мл/мин.
- Освещение операционного поля: светодиодная круговая подсветка яркостью в 100000 Lux, холодный свет 6000-7000К.
- Универсальность: 49 насадок доступных для заказа как по отдельности, так и комплектами по операционному назначению.
- Разборный, автоклавируемый наконечник из керамики и медицинской стали.
- Устойчивая к загрязнению сенсорная стеклянная передняя панель.

**ЦЕНА:
2 280 000 тг**



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР «АСТЕОН»
В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»

КОМПАНИЯ «ЛУЧ»
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР
КОМПАНИИ IMES-ICORE
В КАЗАХСТАНЕ!



Весь модельный ряд теперь доступен
к заказу в компании «Луч»

imes-icore



ФРЕЗЕРНЫЙ СТАНОК E5 ОТ SILADENT



SILADENT

Электрический
станок



Не требует
подключения
к сжатому воздуху



Цена: 13 500 000 тг



В комплекте идёт:

- Ноутбук
- 13 фрез для разных назначений



АКЦИЯ В ТОО «ЛУЧ»



WOODPECKER

Ai Ray - высокочастотный
портативный dentalный
рентген

СТОИМОСТЬ:
900 000 тг.



Визиограф i-Sensor H2

Эксклюзивно
в ТОО «Луч»

Более подробную информацию
об акции уточняйте у вашего
регионального менеджера!



АКЦИЯ В ТОО «ЛУЧ»

При покупке
фрезерного станка
Programill DRY

ivoclar

В подарок
Зуботехнический
микроскоп Easy View 3D



Renfert



ЦЕНА: 16 600 000 тг.

Информацию об акции уточняйте у
менеджера вашего филиала



X | ine
IMAGING

Stellaris 3D

Превосходная КЛКТ для любых показаний



Stellaris 3D – это полноценная и компактная, полностью модернизируемая система 3D-КЛКТ, панорамной и цефалометрической съемки, которая охватывает весь спектр приложений – от эндодонтии, пародонтологии, хирургии, имплантологии до ортодонтии – все, что вам нужно в повседневной практике.

ГОТОВЫ К ЛЮБОМУ ДИАГНОЗУ

Stellaris 3D охватывает широкий спектр диагностических исследований в режимах 2D, 3D и Ceph с несколькими полями зрения, программы для панорамных исследований и цефалометрического сканирования.

КОМПАКТНЫЙ И СОВРЕМЕННЫЙ

Минималистичный, элегантный и компактный дизайн позволяет устанавливать Stellaris 3D в местах, где обычные устройства не поместятся.

СИЛА ПРИКОСНОВЕНИЯ

Управление системой доступно как с экрана вашего ПК, так и с сенсорного экрана устройства, что обеспечивает простой выбор программ и подсказки для правильного позиционирования.

ОСОБЕННОСТИ:

8 Различных Полей Зрения для Ваших Повседневных Needs

Stellaris 3D охватывает полный спектр программ КЛКТ для различных областей применения – от эндодонтии и хирургии до имплантологии и наращивания костной ткани.

Окружающее Свечение

Освещение создает комфортную атмосферу для пациента и позволяет контролировать состояние установки на расстоянии.

Программы Высокой Четкости и Эко

Программы для взрослых и, что еще важнее, для детей имеют решающее значение для низкодозных ЭКО-обследований, обеспечивая высокое качество диагностических изображений как для обзорных, так и для сложных диагностических задач.

Продвинуемая Технология

Новейшая конструкция датчика, технология и робототехника блока были использованы для достижения высокой точности детализации и плавной, бесшумной работы. Машина позволяет проводить повторные экспозиции без необходимости ожидания.

25 лет
КЕМ

ЭКСКЛЮЗИВНО В ТОО «ЛУЧ»

   too.luch
www.luch.asia

 **CADEX**
CENTRAL ASIA DENTAL EXPO

СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

КОМПАНИЯ «XLINE (ex FONА)»
БУДЕТ ПРЕДСТАВЛЕНА
НА СТЕНДЕ ТОО «ЛУЧ» F1, ПАВИЛЬОН 11
БУДЕМ РАДЫ ВСТРЕЧИ С ВАМИ
8-10 ОКТЯБРЯ 2024 Г., ВЦ «АТАКЕНТ»



www.imes-icore.com

imes-icore[®]
Dental & Medical Solutions

НЕМЕЦКОЕ САД/САМ ОБОРУДОВАНИЕ для фрезеровки CoCr и Ti



Coritec 150i pro+

Coritec 250i pro+ loader

Coritec 250i pro+

Coritec 350i pro+ loader

Coritec 350i pro+

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»

SMART3D-X

Интеллектуальный КЛКТ 3-в-1



ЦЕНА ПО ПРЕДЗАКАЗУ
18 900 000 ₮

**СКОРО
В ПРОДАЖЕ!**

► Характеристики Smart3D-X

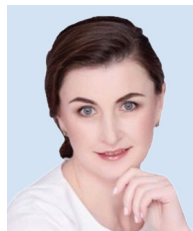
Поле обзора (FOV)	16×10 см	15×10 см	12×10 см
	8×8 см	8×8 см	8×8 см
	5×8 см	5×8 см	5×8 см
Тип детектора	Csl+TFT		
Напряжение трубки	СТ/PAN/СЕРН	60-100 кВ	
Ток трубки	СТ/PAN/СЕРН	2-10 мА	
Время экспозиции	СТ	9.5 с / 12.5 с / 18.5 с	
	PAN	8.1 с / 18 с	
	СЕРН	7.5 с / 10.1 с / 11.8 с	
Размер фокусного пятна	СТ/PAN/СЕРН	0.5 (IEC60336)	
Пространственное разрешение	2.0 лп/мм		
Время реконструкции	< 60 с		
Размер воксела	0.05-0.25 мм		
Масса	220 кг (485.02 фунт)		



**ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР
В КАЗАХАСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»**

too.luch
www.luch.asia

Опыт использования материалов компании Spident



Т.В. Киямова, врач стоматолог-терапевт, эндодонтист-микроскопист, специалист по эстетической стоматологии, руководитель Московской школы

FreeVision, врач-консультант на onlinedoctor.ru, г. Москва

Резюме

Проведено клиническое тестирование системы для прямых композитных реставраций производства компании SpiDent (Ю.Корея). Описаны достоинства и особенности материалов, приведены клинические примеры.

Введение

Прямые реставрации с использованием светоотверждаемых композитных материалов являются одной из самых распространенных технологий в современной стоматологии. Несмотря на то, что они несколько уступают в эстетике и долговечности безметалловой керамике, среди их преимуществ — относительная простота выполнения непосредственно в кресле в одно посещение, возможность коррекции и, несомненно, экономический аспект. В 1980-90-е годы наблюдался всплеск разработок в области производства композитов, адгезивных систем, стекловолоконных штифтов, шинирующих лент и других сопутствующих продуктов. Появлялись новые поколения композитных материалов и адгезивных систем, исследователи и практикующие врачи разрабатывали новые технологии, протоколы и методики.

На сегодняшний день в стоматологической отрасли уже сформированы основные требования к композитным материалам для реставрации передних и жевательных групп зубов — универсальность, высокий процент неорганического мелкодисперсного наполнителя, малая усадка при полимеризации, естественная цветопередача, эффект хамелеона, что позволяет материалам сливаться с естественными тканями зуба, высокая полируемость, которая дает гладкость поверхности и обеспечивает устойчивость к возникновению вторичного кариеса, и просто удобство в работе. Эти свойства в той или иной степени присущи всем материалам, представленным сегодня на рынке. Тем не менее, производители продолжают работу по улучшению свойств материалов, считается, что одного «идеального» материала не существует, высокие результаты достигаются с опытом работы конкретного врача с конкретным материалом, и периодически перед клиницистами встает задача апробации и оценки новых материалов, выработки рекомендаций по работе с ними.

Материалы

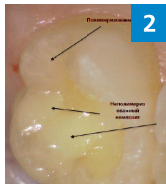
В данной клиничко-исследовательской работе была проведена оценка новой системы композитных материалов для прямых реставраций производства компании Spident (Ю.Корея), в состав которой входили (Рис. 1):



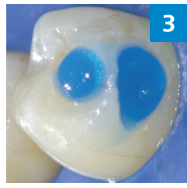
Система композитных материалов для реставраций производства компании Spident (Ю.Корея)

- Светоотверждаемые композитные материалы EsCom 250 и EsCom 100.
- Адгезивная система EsBond.
- Протравочный гель FineEtch-37%.
- Жидкотекучий композитный материал EsFlow.
- Прокладочный кальций-содержащий материал BaseIt.

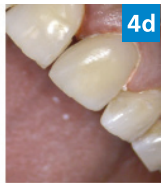
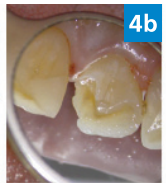
В течение 2021 года с помощью данной системы было проведено лечение более 50 пациентов частной стоматологической клиники, которым было показано проведение пломбирования полостей различных классов и восстановление/реставрация зубов с различной степенью разрушения.



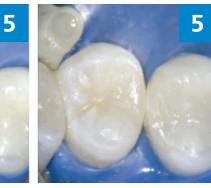
Выраженный эффект хамелеона у материала Escom 250



Протравочный гель FineEtch обладает высокой тиксотропностью



a-b) исходная ситуация, c-d) результат после проведения прямой реставрации системой композитов EsCom



a) исходная ситуация, б) результат после проведения прямой реставрации материалом EsCom 100

Все работы проводила врач стоматолог-терапевт с 24-летним стажем Киямова Т.В. Все работы были выполнены с использованием цифрового 3D микроскопа FreeVision (Jadent, Германия), что дало возможность тщательно изучить полученные результаты в отношении краевого прилегания пломб, цветопередачи, возможности оптической интеграции, полируемости. Были также оценены рабочие свойства материалов, такие как пакуемость, текучесть, пригодность для моделирования и удобство упаковки.

В целом, все материалы, входящие в состав системы, показали себя с положительной стороны. Практический опыт работы с ними позволил дать им высокую оценку и описать их характерные свойства.

Композиты

EsCom 100, EsCom 250

Светоотверждаемые наногибридные универсальные композитные материалы. Материалы высоконаполненные (около 75% неорганического наполнителя), в связи с чем, согласно заявлению производителя, имеют малую усадку (около 1%). Клиническое применение материалов подтверждает эту характеристику, поскольку после проведения реставрации не было обнаружено нарушение краевого прилегания пломб, материалы хорошо интегрировались с окружающими твердыми тканями зубов.

Материалы EsCom 100 и EsCom 250 совместимы между собой, схожи по своим тиксотропным свойствам — легко вносятся, легко пакуются, при моделировке держат форму, не растекаются. Согласно рекомендации производителя, материалы серии 250 в большей степени предназначены для реставраций жевательных групп зубов, а материалы серии 100 — для фронтальных. Материал EsCom 250 имеет более плотную консистенцию, чем EsCom 100, что облегчает моделировку жевательной поверхности при реставрации. Он лучше держит форму, однако моделировать жевательную поверхность надо по-прежнему очень небольшими порциями. Оба материала легко пакуются, не образуют пор.

Материалы имеют схожую цветовую палитру, состоящую из классических оттенков по шкале VITA: A1, A2, A3, A3.5, A4, A02, A03, B1, B2, C2, а также полупрозрачного цвета TW. Материал EsCom 250 имеет 2 дополнительных оттенка D4 и G1. Все материалы имеют выраженный эффект хамелеона, который заключается в способности равномерно рассеивать свет, оптически интегрируясь с соседними твердыми тканями, в результате чего границы реставрации совершенно не различимы невооруженным глазом (Рис. 2).

Материалы представлены в удобной упаковке, что очень важно, так как в работе надо быстро открывать шприц, не теряя крышечку и быстро закрывать его. В целом, впечатления от материалов хорошие и они могут стать предметом выбора в клиниках среднего класса, в которых надо за доступную стоимость получить хорошее качество и удобство в работе.

FineEtch-37%

Гель протравочный в удобном шприце, легко выдавливается. Консистенция очень комфортная для внесения и распределения по ткани зуба. Не растекается (Рис. 3). Смывается очень легко, не оставляя участков с прилипшими кусочками геля.

EsBond

Адгезив 5-го поколения, предназначенный для всех классов прямых композитных реставраций, работает во влажной среде. Обладает высокой адгезией к дентину, эмали, а также к композитам, протравленным керамике и амальгаме. По данным производителя, имеет прочность на сдвиг при сцеплении композита с эмалью на уровне 21 МПа.

Бонд имеет довольно жидкую консистенцию, благодаря чему легко распределяется по поверхности отпрепарированной полости, не оставляет капелек. При его использовании не

было замечено постпломбировочных болей и какого-либо дискомфорта, который можно было бы связать с использованием адгезива.

Base It

Светоотверждаемый прокладочный материал, содержащий гидроксипатит кальция в матрице уретан-метакрилатного олигомера. Высокая степень химической адгезии к ткани зуба достигается за счет содержания биосовместимых мономеров. Материал рентгеноконтрастен. Подается в удобной упаковке в виде тонкого шприца. Очень удобен в использовании. Консистенция позволяет легко распределить его по дну полости.

EsFlow

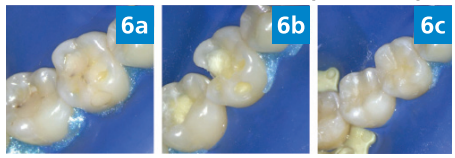
Жидкотекучий композит для реставрации небольших полостей III-V классов. Представлен в удобных шприцах по 2 г с тонкими носиками-насадками. Выдавливается легко, консистенция позволяет моделировать пришеечные полости, не сильно растекается и держит форму. При этом его можно легко распределить по поверхности. Плотность материала позволяет использовать его как самостоятельный реставрационный материал на малых кариозных полостях. Может использоваться в качестве прокладочного материала в сэндвич-технике, а также фиксации волоконных шинирующих систем. Оттенки: A1, A2, A3, A3.5, B1, B2.

Клинические примеры

Пациент С. Диагноз: Глубокий кариес 2.1. Проведена реставрация полости IV класса по Блеку. Используемые материалы: FineEtch-37%, EsBond, Base It (удобное внесение, легко распределяется по поверхности), EsFlow A3, EsCom 100 оттенков A3, B2, C2. Исходная ситуация и результат лечения представлены на Рис. 4 а-д.

Пациентка М. Диагноз: Глубокий кариес 2.5. Проведена реставрация полости II класса по Блеку. Используемые материалы: FineEtch-37%, EsBond, Base It, EsFlow A3, пломба полностью выполнена из материала EsCom 100 A3 (Рис. 5 а-б).

Пациентка В. Диагноз: глубокий кариес 4.6, 4.7. Проведена реставрация полостей по I и II классу по Блеку с использованием материалов: FineEtch-37%, EsBond, EsFlow A3, EsCom 100 C2, EsCom 100 A3 (Рис. 6 а-с).



а) исходная ситуация, б) проведена подготовка полостей, с) результат после проведения прямой реставрации материалом EsCom 100

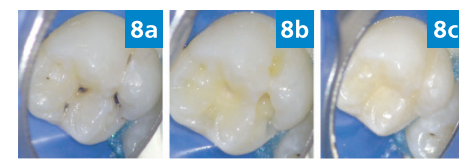
Пациент Ш. Диагноз: Хронический гранулирующий периодонтит 1.6. Проведенная работа: восстановление окклюзионной поверхности 1.6. после эндодонтического лечения Материалы: FineEtch-37%, EsBond, Base It, EsCom 250, оттенки A03, A3 (Рис. 7 а-с).



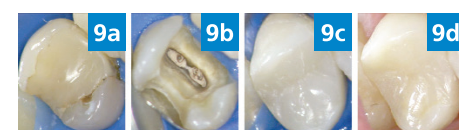
а-с) Восстановление окклюзионной поверхности зуба 1.6 после эндодонтического лечения с помощью композита EsCom 250

Пациент С. Диагноз: глубокий кариес 2.6, множественные поражения. Восстановление полостей по I классу Блека с использованием материалов: FineEtch-37%, EsBond, Base It, EsCom 250 A03, A3 (Рис. 8 а-с).

Пациент Р. Диагноз: Кариес депульпированного зуба 1.5. Проведена объемная реставрация полости II класса (MOD), восстановление формы зуба. Материалы: FineEtch-37%, EsBond, Base It, EsFlow A3, EsCom 250 оттенки A03, C2, TW (прозрачный) (Рис. 9 а-д).



а-с) Реставрация полостей по I классу зуба 2.6 с помощью композита EsCom 250



а) исходная ситуация, старая просевшая пломба с нарушенным краевым прилеганием, б) пломба удалена, с-д) результат восстановления полости MOD

Пациентка Р. Диагноз: пришеечный кариес в области 43, полость по V классу Блека. Проведена реставрация «клиновидного дефекта» с помощью жидкотекучего материала EsFlow A3, с помощью которого удалось добиться хорошего эстетического результата и практически полной «незаметности» реставрации. При контрольном осмотре через 3 месяца пломба была сохранена (Рис. 10 а-с).



Реставрация «клиновидного» дефекта жидкотекучим материалом EsFlow: а) исходная ситуация, б) укладка ретракционной нити, с) окончательный результат

Выводы

Все использованные в данной работе материалы разрешены для применения в медицинской практике (регистрационные удостоверения №№ ФСЗ 2011/09836 от 25.05.2011, РЗН 2020/12030 от 12.01.2021 г.).

Реставрационные материалы Spident — это достойный выбор врача стоматолога. С точки зрения практики, они удобны и понятны в использовании.

Отдельное внимание хотелось бы уделить бондингу. Это отличная система, полностью удовлетворяющая требованиям качественной адгезии.

Композитный материал — легко пакуемый, позволяет выполнять реставрации быстро и качественно. Материал не образует пор, работа с ним вызывает профессиональное удовлетворение. Высокие эстетические свойства материала отвечают современным требованиям к выполняемым работам. Материалы однородны, качество их производства не вызывает сомнений.

В целом, система позволяет работать быстро, что положительно сказывается на финансовых показателях организации приема. Материалы отвечают уровню современных требований к материалам для прямых реставраций, и их можно уверенно рекомендовать к использованию в клинической стоматологии. ■

Статья предоставлена компанией «Spident»

ЛИТЕРАТУРА:

1. Шашмурина В. Р., Купреева И. В., Мишутина О. Л., Девликанова Л. И. Результаты терапии кариеса зубов при применении композитного пломбировочного материала светового отверждения «Escom 100» (Spident). Математическая морфология. Электронный математический и медико-биологический журнал. - Т. 15. - Вып. 2. - 2016. ГБОУ ВПО «Смоленский государственный медицинский университет» Минздрава РФ, 2016 г. <http://sgma.alpha-design.ru/MMORPH/N-50.html/mishutina/mishutina-1.htm>.
2. Официальный сайт компании SpiDent, Россия — <https://spident.ru>.
3. Официальный сайт компании SpiDent, Корея — <http://www.spident.co.kr>.

Это краткое руководство поможет вам правильно обслуживать турбинные, угловые и прямые наконечники NSK Nakanishi, сохранив их функции на протяжении всего срока эксплуатации. Итак, начнём.

Как ухаживать за наконечниками NSK? Пошаговая инструкция



Цикл обслуживания состоит из следующих этапов:

1. Подготовка;
2. Очистка;
3. Дезинфекция;
4. Смазка;
5. Стерилизация;
6. Хранение.

Остановимся на каждом этапе подробнее.

Подготовка

Отсоедините наконечник от переходника/мотора и извлеките бор из цанги. Удалите органические загрязнения с помощью бумажной салфетки.



Очистка

РУЧНАЯ. Помойте внешнюю поверхность наконечника в проточной воде температурой до 38°C. Производитель рекомендует использовать деминерализованную воду.

АВТОМАТИЧЕСКАЯ. Если на стоматологическом наконечнике есть символ !!!, его можно очистить и продезинфицировать в термодезинфекторе. При использовании устройства термальной дезинфекции соблюдайте инструкцию к вашей модели аппарата.



Дезинфекция

Тщательно протрите внешнюю поверхность турбины чистящим или дезинфицирующим раствором.



Смазка

РУЧНАЯ. Смазывайте наконечник, используя Pana Spray Plus или Pana Spray. Для предотвращения распыления спрея в окружающую среду используйте впитывающую салфетку. Удалите остатки смазки.

1. Вставьте или накрутите насадку для смазки на баллон. Встряхните баллон 3-4 раза.

2. Установите насадку на заднюю часть наконечника и распыляйте спрей в течение 2-3 секунд, пока из головки наконечника не начнет выходить чистое масло.



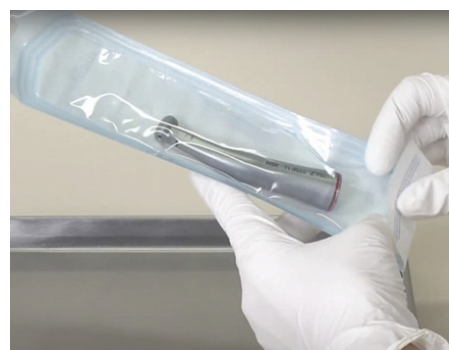
АВТОМАТИЧЕСКАЯ. Проводите очистку и смазку стоматологических наконечников с помощью Care3 Plus от NSK. Правильно выбирайте адаптер для каждого из них.

Надежно удерживайте наконечник, чтобы он не выскользнул у вас из рук под действием давления во время смазки. Держите баллон со спреем вертикально. Использование иных смазочных средств может привести к перегреву и возможному повреждению наконечника.

Стерилизация

Рекомендована паровая стерилизация в автоклаве: перед первым применением, затем — после каждого пациента.

Поместите наконечник в пакет для стерилизации и запечатайте его. Стандарт EN13060 4.6.3 рекомендует стерилизацию в автоклаве в течение 3 минут (минимальное время выдержки) при 134°C или 15 минут (минимальное время выдержки) при 121°C. NSK рекомендует стерилизацию класса В или S. Все угловые наконечники можно стерилизовать в автоклаве при температуре до 135°C.



Всегда помещайте наконечник в центр или на верхнюю полку камеры автоклава, т.к. местная температура на дне камеры может превышать установленные значения.

Даже запечатанный в пакет наконечник не следует автоклавировать с другими инструментами, которые не были достаточно хорошо очищены от химикатов. Это предотвратит повреждение покрытие наконечника.

Не нагревайте и не охлаждайте наконечник слишком быстро. Резкая смена температуры может привести к поломке оптического световода и непредусмотренной нагрузке на металлические элементы.

Не мойте, не погружайте, не протирайте наконечник с использованием окисляющих растворов.

Хранение

Сразу после окончания цикла стерилизации извлеките наконечник из автоклава. Храните в стерильном, пыленепроницаемом месте или перенесите в кабинет для использования.

Надлежащий уход за угловыми стоматологическими наконечниками обеспечит вам более эффективную, удобную и уверенную работу.



NSK рекомендует:

- Осматривать инструменты NSK на наличие ослабленных частей и/или повреждений сразу после каждого применения.
- Использовать защитную одежду (износостойкие перчатки, очки и, возможно, защиту для рта).
- Соблюдать указания инструкций по эксплуатации NSK и других документов.
- Использовать деминерализованную воду для мытья инструментов. ■

Статья предоставлена компанией «NSK»

VarioSurg3

ТРОЙНОЙ ЭФФЕКТ

Высокая эффективность ультразвука

Мощность измеряемая в Ваттах не единственный фактор, определяющий эффективность и результативность ультразвуковой хирургии. Действительно важным является соотношение факторов мощности между тремя элементами: частотой блока управления, характеристиками вибрации наконечника и конструкцией насадки, разработанной для передачи высокой мощности и эффективности препарирования.

СПЕЦИАЛЬНАЯ ЦЕНА
В МАГАЗИНАХ ТОО «ЛУЧ»

1 999 000 тг.

ФИЗИОДИСПЕНСЕР Woodpecker IMPLANTER С НАКОНЕЧНИКОМ



ГАРАНТИЯ ОТ ЗАВОДА
ПРОИЗВОДИТЕЛЯ: 1 ГОД

В НАЛИЧИИ



ПРЕИМУЩЕСТВА ФИЗИОДИСПЕНСЕРА:

- Сенсорный ЖК-дисплей и панель управления обеспечивает максимальное удобство эксплуатации
- Мотор оснащен Led подсветкой для лучшей видимости
- Оригинальный безщеточный двигатель характеризуется большим крутящим моментом и низким уровнем шума. Не дает избыточной вибрации
- Многофункциональная педаль управления позволяет управлять прибором, не касаясь к нему, что сохраняет полную стерильность рук доктора
- Настраиваемая скорость вращения, крутящий момент, расход охлаждающей жидкости и направление вращения
- Понижающий наконечник Woodpecker 20:1 в комплекте
- Возможность установки 10-ти сохраненных программ. Каждая из которых позволяет устанавливать различные значения скорости, крутящего момента, расхода охлаждающей жидкости и направления вращения инструмента

ЦЕНА: **520 000 ₮**



ЭКСКЛЮЗИВНО В ТОО «ЛУЧ» –
НАПРЯМУЮ С ЗАВОДА В ЛУЧШИЕ КЛИНИКИ



СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

КОМПАНИЯ «WOODPECKER»
БУДЕТ ПРЕДСТАВЛЕНА
НА СТЕНДЕ ТОО «ЛУЧ» А1/В1, ПАВИЛЬОН 11
БУДЕМ РАДЫ ВСТРЕЧИ С ВАМИ
8-10 ОКТЯБРЯ 2024 Г., ВЦ «АТАКЕНТ»

ТРЕБУЮТСЯ / ИЩУ РАБОТУ

Ищу работу. Стаж 15 лет, все виды работ. Съёмное протезирование: Акрил, нейлон, бюбеля, телескопы. Несъёмное протезирование: мет. керамика, вкладки дисцилат виниры E.max, Zircon, сот. 8-707-376-72-49 – контактное лицо: Николай

В клинику «БНН дент» требуется врач-стоматолог с опытом работы, р-н 7-ой гор. больницы Казкман, сот. 8-777-113-92-88, 8-775-382-01-18

В стоматологическую «SB Dental clinic» требуются:

- Терапевт-стоматолог. Стаж более 3-х лет. С 10:00 до 22:00. ул. Навои, 7.
 - Ортопед-стоматолог. Стаж более 3-х лет. С 10:00 до 22:00. ул. Навои, 7, Сейфуллина, 185. З/н от 1 000 000 тенге.
 - Ресепши – девушка старше 28 лет.
- График работы с 09:00 до 22:00, 5/2, з/н 330 000 тенге. сот. 8-701-036-77-44, 8-701-907-77-44

«Green Medical» ищет сотрудников стоматологов, терапевтов, ортодентов, детских специалистов. На повышенную процентную ставку с гибким графиком. Наш адрес: Айнабулак, Северное кольцо. Режим работы 24/7. ТОП по Жетысуйскому району в разделе стоматологии. сот. 8-747-164-34-87

В стоматологическую клинику «RadAn» требуется врач стоматолог-терапевт. сот. 8-727-303-33-43, 8-701-711-96-69

В стоматологическую клинику «RadAn» требуется врач стоматолог-терапевт, медицинская сестра. сот. 8-705-422-53-12, 8-701-711-96-69, 8-727-303-33-43

ПРОДАМ

Продам dentalный рентген аппарат «2D» ORTOPANTOMOGRAPH OP200 D. сот. 8-747-241-07-21 – контактное лицо: Бауржан

Стом. установка пр-во Китай, компрессор «Экам» пр-во Словакия. Авто-клав «Тюмень» пр-во Россия. Бактерицидный шкаф макс. 1 300 000 тенге. сот. 8-702-114-24-01

Продам стом. установку Китай, б/у. Цена договорная. сот. 8-747-410-80-30 – контактное лицо: Тобабыл Бейбут

Продается бормашина с креслом «КВ» в хорошем состоянии, зуботехническое оборудование (советское), терапевтическое, лотки в комплекте с инструментами для лечения, наконечники турбинные, алмазные боры, хирургические ципцы. Писать сообщения на WhatsApp. сот. 8-702-109-98-52 – контактное лицо – Абай

Продам Аппарат для замешивания оптических масс «3M Pentamix 3». Эргономичный дизайн. Экономия материала. Производитель «3M ESPE». Материал – А-силикон. Страна: США. Стоимость 300 000 тенге. По всем вопросам на WhatsApp. сот. 8-747-622-32-13 – контактное лицо: Сабрина

Продам вакуумный смеситель зуботехнический «Аверон». В идеальном состоянии. Смеситель со встроенным вакуумным насосом и автоматическим управлением. Настольное и настенное крепление. Стоимость 300000 тенге. По всем вопросам на WhatsApp. сот. 8-747-622-32-13 – контактное лицо: Сабрина

Продам стоматологическую тумбочку перекатную. Множество отделений. В хорошем состоянии. Белого цвета. Стоимость 50 000 тенге. Все фотографии можно получить по WhatsApp. сот. 8-747-622-32-13 – контактное лицо: Сабрина

Продам ультразвуковой скалер «Woodpecker». Портативный аппарат для скалинга, пародонтологии и эндодонтии. Легкий вес. Маленький размер. Автоклавируемые насадки. Новый в коробке. Стоимость 50 000 тенге. сот. 8-747-622-32-13 – контактное лицо: Сабрина

Продам клинику в Алмалинском районе, полностью оснащенную, вместе с ТОО (работает с 2002 года). сот. 8-777-230-70-09 сот. 8-777-577-88-07

Продам стоматологическую установку с компрессором 250 000 тг. Отл. сост. сот. 8-707-225-78-61 сот. 8-705-225-78-61

Продается действующая стоматология в г. Конаев. Расположена в центре города, в жилом доме. Это 3-х комнатная квартира, переоборудованная под стоматологию, выведена из жилого фонда, имеется отдельный вход и выделенный земельный участок с пакетом документов. В стоматологии есть установка «Diplomat Aderp», автоклав, сухожаровой шкаф, мелкий инструментарий для лечебного и хирургического приемов, камера для хранения стерильных инструментов, мебель. сот. 8-701-404-45-95 сот. 8-707-404-45-90

УСЛУГИ

Услуги цифровой зуботехнической лаборатории для врачей:
- Изготовление различных конструкций из диоксида циркония
- Изготовление конструкций из диоксида циркония, на имплантах
- Wax Up (моделирование, фрезеровка) («Keroh», Венгрия)
- Изготовление конструкций путем прессования дисцилата лития («e.max Ivoclar», «Celtra DeguDent», «Sagetax») (виниры, вкладки, накладки, коронки)
- Изготовление временных конструкций путем фрезерования PMMA («Keroh», Венгрия)
- 3D печать моделей («Formlabs», США)
- Фрезеровка различных систем кат для сплит-терапии с STL файла («bredent», Германия)
В работу принимаются скан файлы (STL), оттиски зубов, модели зубов. Материалы, используемые в работе всемирно известных фирм производителей «Ivoclar», «DeguDent», «Sagetax», «Dentsply Sirona», «Renfert», «bredent», «Keroh». сот. 8-776-333-02-30

АРЕНДА

Сдам стоматологический кабинет при клинике в аренду, в районе Сапиева- Ауэзова, первая линия, в кабинете имеется кондиционер, установка дипломат, инструменты предоставляются. сот. 8-777-366-99-36

Помещение 200 кв.м, назначение помещения – стоматология, г. Астана, ул. Сауран, д. 3, ВП-4 (сейчас находится Ортопедия) 1 млн. тенге + коммунальи. сот. 8-701-111-93-79

Сдам в аренду стоматологический кабинет 75 кв.м, две установки «Osstem», ул. Сапиева 5а. Цена 1,5 млн. сот. 8-747-187-07-08 – Чингиз

Сдам в аренду стоматологический кабинет (23 кв.м) с оборудованием, на территории торгового комплекса «Мерей». сот. 8-701-550-15-19 – Ирина

Сдам в аренду стом. клинику на 2 кресла. 400 000 тг. в месяц. Адрес: ул. Шарипова, 120 (р-н Центрального стадиона). сот. 8-747-410-80-30

Сдам кресло при стоматологии (кабинет) в центре города. Оборудование новое. Имеется все для стоматолога. Клиника находится в первой линии. А также сдаётся уголок для гиджама, для массажа. Место очень хорошее. Первая линия. сот. 8-707-175-59-94 сот. 8-727-317-33-52 – контактное лицо: Анара Бережановна

Сдам стоматологическую установку на пол дня. сот. 8-701-715-34-73 – контактное лицо: Рафхат

Сдам в аренду стоматологический кабинет при клинике. 18 кв.м. Оборудование «Diplomat» (Чехия) + мед.сестра. сот. 8-701-799-76-27 – контактное лицо – Алина




КОМПАНИЯ «ЛУЧ» ПРОВОДИТ РОЗЫГРЫШ

ИНТРАОРАЛЬНОГО СКАНЕРА OMNISCAM



УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ:
СОВЕРШАЙ ПОКУПКУ
В МАГАЗИНАХ «ЛУЧ»
НА СУММУ 400 000 ТЕНГЕ
И ПОЛУЧАЙ КУПОН
С ВОЗМОЖНОСТЬЮ
ВЫИГРАТЬ ОБОРУДОВАНИЕ

НА КАЖДЫЕ 400 000 ТЕНГЕ
 ОТДЕЛЬНЫЙ КУПОН

СРОК АКЦИИ: С 29 АПРЕЛЯ
ДО 30 СЕНТЯБРЯ 2024 ГОДА

ТЕРРИТОРИЯ УЧАСТИЯ:
 ВСЬ КАЗАХСТАН

ОТМЕЧАЙТЕ НАС В INSTAGRAM
 @too.luch, ставим хештег
 #луч25лет

РОЗЫГРЫШ СОСТОИТСЯ 10 ОКТЯБРЯ 2024 ГОДА
НА ВЫСТАВКЕ CADEX 2024 НА СТЕНДЕ ТОО «ЛУЧ»

ДЛЯ УЧАСТИЯ В РОЗЫГРЫШЕ НЕОБХОДИМО ЛИЧНОЕ
 ПРИСУТСТВИЕ В МОМЕНТ РОЗЫГРЫША.
НЕ БОЛЕЕ 50 КУПОНОВ ПО 1 НАКЛАДНОЙ!

ЛУЧШИЙ СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР!

Сервисный Центр существует с момента основания Компании

НА СЕГОДНЯ ЭТО:

- Обновленный состав высокопрофессиональных инженеров
- Отлаженная система сервисного обслуживания
- Большой выбор запасных частей
- Высокое качество работы
- Четкое соблюдение сроков

Профессионализм! Качество! Сроки!

На все стоматологическое оборудование, приобретенное в нашей Компании предоставляется гарантия от производителя. Все оборудование сертифицировано его производителями, зарегистрировано и разрешено к применению на территории Республики Казахстан.

Гарантия производителя – это качество продукции, определенные обязательства производителя в течении всего гарантийного периода. На протяжении гарантийного периода, дефектные части, выявленные производителями, будут бесплатно отремонтированы, либо, заменены по усмотрению Компании. Все оборудование принимается в гарантийный ремонт только при наличии гарантийного талона. Гарантийный талон выдается при покупке оборудования как отдельный документ, либо входящий в состав паспорта оборудования на первой или последней странице. Сохраняйте гарантийный талон и паспорт на все приобретенные изделия д момента их утилизации. Так как гарантийный талон – это залог качества товара и подтверждение обязательств нашей Компании и производителя предоставления гарантии.

Перед использованием оборудования, детально изучите инструкцию по эксплуатации. Это поможет избежать возможных проблем в случае неправильной эксплуатации. В случае неправильной эксплуатации или ремонта не уполномоченным лицом или самостоятельно – гарантия теряет силу.

Ремонт оборудования производится в условиях нашего сервисного центра, в некоторых случаях на заводе производителя изделия. Доставка оборудования в сервисный центр осуществляется за счет владельца изделия.

ТОО «Луч» является авторизованным сервисным центром по обслуживанию оборудования таких фирм:

• KAVO	• КМИЗ	• 3M	• Dochem	• Fona
• NSK	• Carlo de Giorgio	• Dentsply Sirona	• Posidion	• EKOM
• UGIN	• Kentsan (Ajax)	• Ivoclar Vivadent	• Генерис	• СтимулМед
• Сапфир	• Woodpecker	• Геософт	• Касимовский приборный завод	
	• Renfert	• D-Тес		

г. Алматы, ул. Досмухамедова, 31/35
 Тел./факс: +7 (727) 279-69-63, 279-69-45 (вн. 12, 23, 4)
 Диспетчер: service@luch.asia

НА СВЯЗИ ПО НОМЕРУ +7 707 200 06 34

В СТОМАТОЛОГИЧЕСКУЮ КЛИНИКУ В ГОРОДЕ ТУРКЕСТАН ТРЕБУЕТСЯ ГЛАВНЫЙ ВРАЧ



КОНТАКТНЫЙ ТЕЛЕФОН:
8 701 111 93 79 – Лаура



СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА

8-9-10 ОКТЯБРЯ 2024 | АЛМАТЫ | АТАКЕНТ ЭКСПО

11,10,9 - ПАВИЛЬОНЫ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР: **formlabs** **SPIDEN**

БЕСПЛАТНАЯ ПРОГРАММА

БИЗНЕС - КОНФЕРЕНЦИЯ

ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ, РУКОВОДИТЕЛЕЙ, ГЛАВНЫХ ВРАЧЕЙ КЛИНИК И СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

ПЕРЕЗАГРУЗКА: ЛИДЕРСТВО. КОМАНДА. УСПЕХ.

8 ОКТЯБРЯ



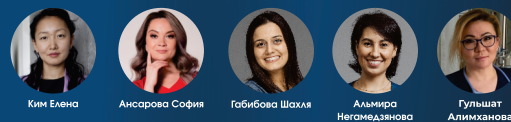
DENTAL SHOW

10 ПАВИЛЬОН

9 ОКТЯБРЯ

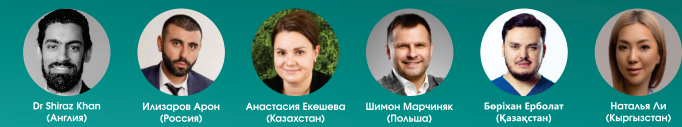


10 ОКТЯБРЯ

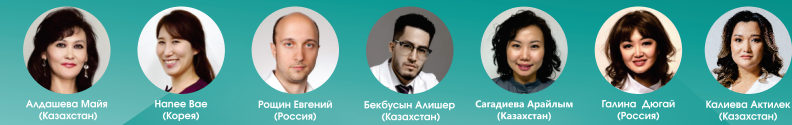


DENTAL PODIUM 11 ПАВИЛЬОН

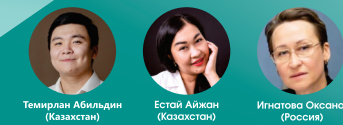
8 ОКТЯБРЯ



9 ОКТЯБРЯ



10 ОКТЯБРЯ

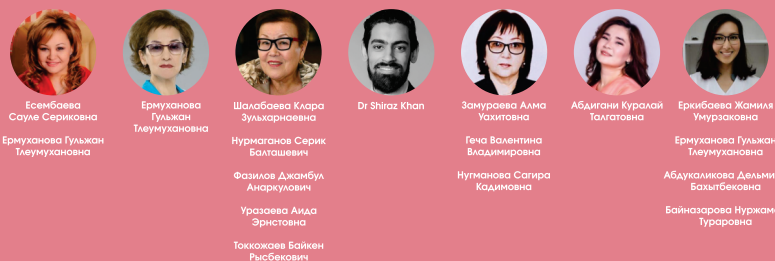


НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

ДЕТСКАЯ СТОМАТОЛОГИЯ КАЗАХСТАНА: НАСТОЯЩЕЕ, БУДУЩЕЕ

CONFERENCE HALL 10 ПАВИЛЬОН

8 ОКТЯБРЯ



Стоматологический вестник
Выпуск №8(287) август 2024 г.
Тираж 5 000 экз.
Собственник: ТОО «Луч»
Периодичность 12 раз в год
Лицензия № ОР64601315Р
Адрес редакции:
050057, г. Алматы, ул. Сатпаева, 50,
тел.: +7 (727) 274-01-57, info@luch.asia

Главный редактор: Игорь Николаевич Никулин
Редакционный совет: Ольга Бочкарева
Дизайн, верстка: Наталья Климова
Отпечатано в типографии: ТОО «Print House Gerona»,
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг.ул. Набережная Хамита Ергалиева, офис 124
Газета поставлена на учет Министерством культуры,
информации и общественного согласия РК

Свидетельство о постановке на учет №1477-Г от 07.09.2000 г.
Ответственность за содержание рекламных объявлений
несут рекламодатели
Мнения авторов публикаций не обязательно отражают
точку зрения редакции
В номере использованы материалы всемирной сети
Интернет и фотографии из частных архивов